



هفته نامه اقتصادی، اجتماعی

# بخار مناسط ازاد

شماره ۳۴  
دوشنبه ۲۰ خرداد ماه ۱۳۹۸  
سال اول - ۵۰۰۰ تومان

مشاور رئیس‌جمهور و دبیر شورای عالی مناطق آزاد و ویژه اقتصادی:

**اعطای تسهیلات ویژه به استارت‌آپ‌ها در مناطق آزاد**

معاون تولید، صادرات و فناوری دبیرخانه شورای عالی مناطق آزاد و ویژه اقتصادی:

**تبدیل مناطق آزاد به مرکز حمایت از استارت‌آپ‌ها**

حسینی شاهرودی، عضو هیات رئیسه کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی:

**توسعه استارت‌آپ‌ها نیازمند توسعه زیرساخت‌ها**

معصومه آقاپورعلیشاهی، عضو هیات رئیسه کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی:

**مناطق آزاد در جذب استارت‌آپ‌ها راحت‌تر هستند**

نقش انکارناپذیر استارت‌آپ‌ها

در ایجاد اشتغال و رشد اقتصادی کشور در بستر مناطق آزاد:

# مسیر توسعه استارت‌آپ‌ها از جاده آزاد

صفحه ۴ را بخوانید

وزیر اقتصاد در جریان بازدید از گمرک امیرآباد اعلام کرد:

## در دست اجرا بودن طرح گمرک موبایلی برای ارائه خدمات به مراجعان



وزیر امور اقتصادی و دارایی در جریان بازدید از گمرک بندر امیرآباد از در دست اجرا بودن طرح ارائه خدمات گمرکی به مراجعان از طریق تلفن همراه خبر داد.

فرهاد دژپسند با بیان این مطلب، الکترونیکی کردن فعالیت‌های گمرکی را مهم‌ترین دستاورد در زمان تحریم برشمرد و گفت: در شرایط فعلی تمام فعالیت‌های گمرکی در سطح کشور به صورت الکترونیکی و بدون حضور اشخاص انجام می‌شود و برای توسعه این بخش، طرح استفاده از موبایل برای دریافت خدمات گمرکی در دست اجرا قرار گرفته است.

دژپسند افزود: با اجرای طرح گمرک موبایلی در سطح کشور، تمام خدمات مورد نیاز گمرکی بر روی موبایل قابلیت نصب خواهند داشت و افراد می‌توانند از این طریق، خدمات مورد نیاز خود را در حوزه صادرات و واردات دریافت نمایند.

وی اجرای طرح RFID را از دیگر برنامه‌های الکترونیکی‌سازی کارهای ترانزیت کالا در گمرکات ایران برشمرد و وعده کرد این طرح نیز بزودی در

گمرکات سراسر کشور عملیاتی شود.

وزیر امور اقتصادی و دارایی، الکترونیکی کردن فعالیت‌های گمرکی را راهکار مهم برای کاهش اثرات تحریم و تسهیل در فعالیت‌های حوزه

صادرات، واردات و ترانزیت دانست.

گفتنی است؛ وزیر امور اقتصادی و دارایی در جریان سفر به منطقه ویژه اقتصادی بندر امیرآباد از بخش‌های مختلف گمرک امیرآباد بازدید نمود.



حسین مرادی  
سرمدبیر

### ترمینال سلامی که هنوز از سلامش خبری نیست!

از زمانی که پروازهای بین‌المللی فرودگاه مهرآباد به فرودگاه امام خمینی (ره) منتقل شد، عملاً ساختار پروازهای ترانزیت به مقاصد مناطق آزاد از پایتخت به شکل مطلق قطع شد؛ با توجه به اینکه ورود گردشگران خارجی به مناطق آزاد کشور نیاز به روایت ندارد و عمده پروازهای ورودی خارجی به کشور از طریق تهران انجام می‌پذیرد و اگر مسافری بخواهد با پرواز خارجی به فرودگاه امام (ره) وارد شود و برای پرواز به یکی از مناطق آزاد دارای فرودگاه اقدام کند، عملاً باید وارد سرزمین اصلی شود و نیاز به ویزا دارد و به شکلی معجزه‌آسا این امتیاز بزرگ عدم نیاز به روایت در ورود به مناطق آزاد از بین می‌رود!!!

در چند سال گذشته اهمیت ایجاد ترمینال پروازهای داخلی در فرودگاه امام (ره) به شکل جدی احساس شد و قرار بر ایجاد ترمینال مسافری سلام در جوار فرودگاه امام (ره) در خصوص انتقال پروازهای داخلی به این فرودگاه مطرح گردید، تا شاید خلاء عدم بهره‌گیری از پروازهای ترانزیتی برای مسافران خارجی به مناطق آزاد کشور هم در این وانفاس رفع شود، اما...

مدیرعامل شرکت شهر فرودگاهی امام خمینی (ره) در نشست خبری در سومین نمایشگاه حمل و نقل بین‌المللی کشور در اواخر آذرماه سال گذشته در جمع خبرنگاران بیان داشت: «ترمینال سلام فرودگاه امام (ره) با ظرفیت پنج میلیون مسافر آماده افتتاح شده و انتظار می‌رود تا پایان اسامال به بهره‌برداری برسد».

انتظار افتتاح در پایان سال به نتیجه نرسید و تاخیر در این افتتاح همچنان ادامه دارد! این تاخیر افتتاح بیشتر از این منظر اهمیت دارد که جناب آقای مهندس رستمی در همان جلسه خبری اظهار داشتند که، هدف از ایجاد شرکت شهر فرودگاهی امام خمینی (ره)، ایجاد بستر مناسب برای ارتقاء خدمات هوایی بین‌المللی، منطقه‌ای و ملی است و با ایجاد مناطق آزاد و ویژه اقتصادی در این شهر، بسترهای مناسبی برای توسعه این منطقه فراهم خواهد شد.

بی‌شک مهم‌ترین راهکار برون‌رفت از شرایط رکود شدید کنونی در مناطق آزاد، همگرایی و تعامل بین مناطق در جهت ایجاد بسترهایی در مسیر تسهیل در ساختارهای عملیاتی در این مناطق است که یکی از این مسیرها، توسعه گردشگری با نگاه به حضور گردشگران خارجی و ورود ارز به مناطق آزاد و به تبع آن کشور است و با توجه به نقطه اصلی ورود پروازهای بین‌المللی به کشور از پایتخت، می‌تواند که در مسیر افتتاح و راه‌اندازی ترمینال سلام فرودگاه بین‌المللی امام (ره) تسهیل و تسریع شود و بی‌تردید با اعلام یک تاریخ و زمان مشخص در خصوص افتتاح این پروژه عظیم که می‌تواند نقش بسیار مهمی در توسعه اقتصادی کشور و به خصوص توسعه گردشگری مناطق آزاد ایران ایفا کند، گام بلندی در مسیر تحول توسعه کشور برداشته شود.

بی‌تردید با توجه به سرعت توسعه فرودگاه‌های کشورهای همسایه ایران و افزایش روز به روز ظرفیت پذیرش گردشگران در این فرودگاه‌ها مانند ترکیه، امارات و... تاخیر در افتتاح ترمینال سلام فرودگاه بین‌المللی امام خمینی (ره) نتیجه‌ای جز فرصت‌سوزی و از دست دادن ظرفیت‌ها و مزیت‌های رونق گردشگری در کشور نیست.

همچنان منتظر سلام، ترمینال سلام به روی مسافران هستیم...

در لحظه  
در جریان  
باشید

www.freezonesnews.com

اجاز آزاد مناطق



به منظور معرفی شرکت‌های  
فناور و نوآور منطقه:

## حضور سازمان منطقه آزاد انزلی در هشتمین دوره نمایشگاه بین‌المللی اینوتکس ایران



سازمان منطقه آزاد انزلی در هشتمین دوره نمایشگاه بین‌المللی اینوتکس ۲۰۱۹ که از تاریخ ۱۹ لغایت ۲۲ خرداد ماه جاری در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود، حضور پیدا می‌کند.

سازمان منطقه آزاد انزلی که با جذب و فعالیت ۸۷ شرکت فناور، نوآور و دانش‌بنیان در سال ۹۷ حائز مقام نخست مناطق آزاد کشور در زمینه جذب این شرکت‌ها شده بود؛ در راستای تداوم سیاست‌های حمایتی و تشویقی خود در هشتمین دوره نمایشگاه بین‌المللی مزبور به منظور معرفی توانمندی‌ها و ظرفیت‌های متنوع شرکت‌های فناور و نوآور فعال در این منطقه مشارکت می‌کند و در عین حال با بهره‌گیری از فرصت حضور تمامی فعالین حوزه نوآوری، فناوری داخلی و خارجی، به دنبال جذب شرکت‌های حاضر در این همایش بزرگ بین‌المللی است.

از سوی دیگر، با حضور در بخش‌های جنبی این نمایشگاه به ویژه نخستین مجمع نوآوری آسیا و اقیانوسیه (APIF) که در آن نمایندگان عالی رتبه از ۶۳ کشور آسیا و اقیانوسیه حضور دارند، فرصت‌های سرمایه‌گذاری و فعالیت‌های نوآورانه و فناورانه در منطقه آزاد انزلی برای شرکت‌های فعال در این حوزه‌ها در قاره‌های آسیا و اقیانوسیه عرضه می‌شود. بنا بر این گزارش، سازمان منطقه آزاد انزلی در کنار دیگر مناطق آزاد کشور در این نمایشگاه مشارکت خواهد کرد و با عنایت به روند رو به رشدی که ظرف سه سال گذشته شرکت‌های نوآور و فناور منطقه در سطح داخلی و خارجی طی کرده‌اند، تعدادی از این شرکت‌ها در قالب غرفه‌هایی مجزا، اقدام به معرفی توانمندی‌ها و بازاریابی برای محصولات خود می‌کنند.

سازمان منطقه آزاد انزلی در راستای اجرای برنامه‌های اقتصاد مقاومتی و با عنایت به ظرفیت‌های متنوعی که در شرکت‌های فناور، نوآور و دانش‌بنیان وجود دارد، طرح‌های حمایتی و تشویقی متعددی را از سال ۹۵ آغاز کرده که از مهم‌ترین آنها می‌توان به ایجاد مرکز شکوفایی شرکت‌های نوآور و دانش بنیان، انعقاد تفاهم‌نامه همکاری با صندوق نوآوری و شکوفایی ملی، تشکیل شورای حمایت از ایده‌های نو، برپایی چندین همایش استارت‌آپ ملی به همراه برگزاری و حضور در نمایشگاه تخصصی این حوزه اشاره کرد؛ اقداماتی که این منطقه را به یکی از قطب‌های حمایت از شرکت‌های نوآور، فناور و دانش‌بنیان تبدیل کرده تا زمینه افزایش منابع درآمدزایی ارزی کشور از طریق صدور محصولات دانش‌بنیان و گسترش اشتغال‌زایی مولد نیروهای جوان متخصص فراهم گردد.

در هشتمین نمایشگاه بین‌المللی نوآوری و فناوری (INOTEX ۲۰۱۹)، بیش از ۴۰۰ شرکت دولتی و خصوصی، داخلی و خارجی حضور دارند و اهدافی همچون فراهم نمودن فضا برای جلب سرمایه‌گذار، ایجاد محیط مناسب برای مشارکت و همکاری و تولید محتوا از سوی شرکت‌های فناور و استارت‌آپ‌های داخلی و خارجی را از طریق برگزاری این نمایشگاه دنبال می‌نمایند.

بخش‌های جنبی این نمایشگاه بین‌المللی حوزه فناوری و نوآور شامل سخنرانی‌ها و پنل‌هایی با عنوان استیج، کافه سرمایه اینوتکس، Pitch INOTEX، نشست‌های دوجانبه رو در روی شرکت‌های حاضر در نمایشگاه، رویداد بازار فناوری Pitch INOTEX Reverse، رویداد نوآوری نوآورانه، Talent INOTEX، مجمع نوآوری آسیا و اقیانوسیه، مجمع پیشگامان اقتصاد دانش‌بنیان، گردهمایی استارت‌آپ‌ها و در نهایت گردهمایی سرمایه‌گذاران است.

در پنجمین جلسه ستاد هماهنگی گردشگری و خدمات سفر منطقه آزاد انزلی مطرح شد:

## منطقه آزاد انزلی، یکی از مقاصد اصلی گردشگری کشور



رئیس ستاد هماهنگی گردشگری و بر آماده بودن دستگاه‌های اجرایی جهت خدمات سفر منطقه آزاد انزلی با تاکید استقبال از مسافران در ایام تابستان گفت:



با تلاش‌های اعضای ستاد، خوشبختانه در ایام نوروز خدمات مناسبی به گردشگران نوروزی ارائه شد که منجر به کاهش حوادث جاده‌ای گردید و امیدوارم در تعطیلات پیش رو نیز تلاش‌های خدمات ستاد سفر این منطقه، منجر به پاکیزگی محیط زیست، حفظ امنیت و سلامت و افزایش ورود گردشگران شود.

مجید فاتحی معاون فرهنگی و گردشگری سازمان منطقه آزاد انزلی نیز در این نشست با ارائه گزارشی از روند خدمات‌رسانی ستاد سفر در ایام نوروز ۹۸ گفت: بالغ بر ۹۴۰ هزار گردشگر داخلی و خارجی در ایام نوروز وارد فاز تجارت شده و پیش‌بینی می‌شود؛ با توجه به مساعد بودن شرایط جوی و افزایش زیرساخت‌های گردشگری به خصوص گردشگری دریایی و آغاز جشنواره تابستانه همزمان با عید سعید فطر، مسافران زیادی منطقه آزاد انزلی را به عنوان مقصد سفرهای خود انتخاب کنند.

وی از آمادگی ۱۷ هتل، ۱۲۰ کاشانه مهمان، با قابلیت پذیرش ۳۴۰ نفر تخت و ۶۵ رستوران و اقامتگاه‌های بوم‌گردی برای ارائه خدمات به گردشگران در ایام تابستان خبر داد و افزود: پایگاه هلال احمر مستقر در این منطقه به منظور ارائه خدمات به گردشگران به صورت ۲۴ ساعته فعالیت می‌کند و به منظور رونق فعالیت‌های صنایع دستی، حمایت از تولیدات ملی و افزایش فرصت شغلی برای جوامع محلی بازارچه سنتی نوروز بازار در ایام تابستان جهت معرفی محصولات صنایع دستی این منطقه و افزایش درآمد هنرمندان صنایع دستی دایر می‌باشد.

گفتنی است، در پایان این نشست از اعضای ستاد هماهنگی گردشگری و خدمات سفر به منظور ارائه خدمات شایسته به گردشگران نوروزی تجلیل شد.

پنجمین جلسه ستاد هماهنگی گردشگری و خدمات سفر منطقه آزاد انزلی با حضور دکتر رضا مسرور رئیس هیات مدیره و مدیرعامل، معاونین و مدیران این سازمان، فرماندهان نیروی انتظامی و سپاه، مسوولان هلال احمر و شبکه بهداشت و سایر اعضای این ستاد، به منظور تقدیر از زحمات اعضای ستاد خدمات سفر در ایام نوروز و برنامه‌ریزی جهت استقبال از گردشگران در ایام تابستان برگزار شد.

در این نشست، مدیرعامل سازمان منطقه آزاد انزلی ضمن تقدیر از اعضای ستاد خدمات سفر، به رشد ۱۳ درصدی جذب گردشگر داخلی و خارجی در نوروز ۹۸ در فاز تجارت و گردشگری منطقه آزاد انزلی اشاره و بیان کرد: حضور گردشگران در استان گیلان و این منطقه در افزایش درآمد عمومی و جوامع محلی استان بسیار تاثیرگذار بوده و توسعه زیرساخت‌های گردشگری در کنار بهره‌گیری از مواهب طبیعی، موجب افزایش جذب گردشگران داخلی و خارجی در سطح استان و منطقه آزاد انزلی خواهد شد.

وی منطقه آزاد انزلی را یکی از مقاصد اصلی گردشگران معرفی و خاطر نشان کرد: یکی از اولویت‌های این سازمان، بهره‌گیری از اقتصاد دریامحور و توسعه زیرساخت‌های گردشگری دریایی است و به همین منظور در فصل تابستان علاوه بر فعالیت مارینای منطقه آزاد انزلی، اسکله نظراگاه ساحلی این منطقه و اسکله گردشگری در بندر انزلی فعالیت‌های خود را به منظور ارائه خدمات به گردشگران با جدیت بیشتری دنبال می‌کند و مرکز تفریحات دریایی این منطقه به عنوان مجهزترین مرکز تفریحات دریایی در شمال کشور به همراه ۴ طرح سالم‌سازی در این منطقه، آماده ارائه خدمات به گردشگران می‌باشد.

سرپرست دفتر مرکزی حراست سازمان منطقه آزاد انزلی خبر داد:

## رفع تصرف ۳۰۰۰ متر از اراضی ملی و ساحلی در منطقه آزاد انزلی



زمین‌های مورد تصرف آزاد شده است. کریم نظری لزوم همکاری همه شهروندان محدوده را برای حفظ و حراست از اراضی به منظور ایجاد زمینه‌های لازم در راستای توسعه همه‌جانبه در این منطقه با اطلاع‌رسانی به ضابطین قضایی بسیار حائز اهمیت دانست و تاکید کرد: برخورد با تخلفات ساختمانی، جلوگیری از ساخت و سازهای غیرمجاز، تصرفات اراضی، جلوگیری از برداشت غیرمجاز ماسه و صیانت از جنگل‌ها و منابع طبیعی محدوده منطقه آزاد انزلی از مهم‌ترین اقدامات یگان حفاظت این سازمان است. گفتنی است، در شش ماه گذشته بالغ بر ۳ هکتار از اراضی ملی و نوار ساحلی در سطح ۲۸ روستای محدوده منطقه آزاد انزلی رفع تصرف شده است.

در راستای ساماندهی و آزادسازی اراضی ملی منطقه آزاد انزلی، از سوی یگان حفاظت از اراضی و اجاریات و مدیریت حقوقی سازمان منطقه آزاد انزلی و با مشارکت مرزبانی، بالغ بر ۳۰۰۰ متر از اراضی ملی و نوار ساحلی منطقه آزاد انزلی که با دیوارکشی تصرف شده بود، رفع تصرف گردید.

سرپرست دفتر مرکزی حراست سازمان منطقه آزاد انزلی با اعلام این خبر بیان کرد: افراد سودجو از طریق دیوارکشی، نصب سیم خاردار و ساخت آلاچیق در روستاهای زیباکنار و چپرپرود پایین اقدام به تصرف اراضی ملی و نوار ساحلی کرده که با دستور قضایی و همکاری نیروی انتظامی، موانع و ساخت و سازهای غیرمجاز ایجاد شده، قلع و





مدیرعامل سازمان منطقه آزاد کیش خبر داد:

## برگزاری همایش چهره‌های ماندگار کشور در جزیره کیش



شاخص هنری، فرهنگی و علمی کشور را در جزیره کیش برگزار خواهیم کرد. مظفری تصریح کرد: زیرساخت‌های خوب اقتصادی جزیره کیش در تلفیق با سرمایه‌های اجتماعی این

مدیرعامل سازمان منطقه آزاد کیش از برگزاری همایش چهره‌های ماندگار در این جزیره تا پایان امسال خبر داد.

غلامحسین مظفری در جمع صمیمی چهره‌های ماندگار کشور و شخصیت‌های برجسته فرهنگی و اجتماعی کشورمان، توجه جدی به مباحث فرهنگی، علمی و هنری را از برنامه‌های راهبردی سازمان برشمرد و گفت: تقویت فعالیت‌های فرهنگی و ارتقاء سطح برنامه‌های علمی و هنری از جمله اولویت‌های ما در سه سال آینده است که در قالب برنامه راهبردی تنظیم شده و با جدیت پیگیری می‌شود.

وی با اشاره به ظرفیت و توانمندی‌های خوب جزیره کیش برای میزبانی از رویدادهای فرهنگی و هنری در سطح ملی و بین‌المللی افزود: امسال همایش چهره‌های ماندگار با حضور چهره‌های

## معاون اقتصادی و سرمایه‌گذاری سازمان منطقه آزاد ماکو اظهار داشت:

## تبدیل ماکو به قطب تولید و صادرات محصولات صنعتی و معدنی در کشور



اقتصادی، تولید خود را آغاز نموده‌اند. صدور بیش از ۵۰ فقره گواهی تولید و ۳ فقره پروانه اکتشاف در بخش معدن، از دیگر فعالیت‌های این حوزه است.

وی تاکید کرد: اقدام مهم دیگر در سال جاری در بخش معدن، اقدام برای تشکیل خانه معدن و تعیین هیات موسس آن است. همچنین در این مدت ۵۱ طرح سرمایه‌گذاری در کمیسیون سرمایه‌گذاری سازمان طرح و تعیین تکلیف شده اند، که فرآیند سرمایه‌گذاری این طرح‌ها در حال انجام است.

جلیلی افزود: در بخش تجارت نیز نگاه ویژه‌ای به تجارت بین‌الملل و نقش ماکو به عنوان سرزمین چهارسو در نقطه تلاقی محورهای شمال-جنوب و غرب-شرق داریم و توسعه تجارت با ترکیه و دیگر کشورهای همسایه از اولویت‌ها است که از برنامه‌ریزی‌های انجام یافته در این بخش نیز می‌توان به موارد ذیل اشاره کرد:

- توسعه صادرات و صادرات مجدد
- بازاریابی تخصصی برای محصولات کشاورزی و صنعتی منطقه
- فعالسازی تجارت فرآورده‌های سوختی با کشورهای همسایه علی‌الخصوص ترکیه
- برنامه‌ریزی و بازاریابی برای کالاهای با ارزش افزوده تولید شده در منطقه
- حمایت از واحدهای پردازش شناسایی شده جهت استقرار

معاون اقتصادی و سرمایه‌گذاری سازمان منطقه آزاد ماکو گفت: سازمان منطقه آزاد ماکو با برنامه‌ریزی و تدوین اهداف راهبردی از سال قبل، تمرکز بر دستیابی به اهداف سال ۱۳۹۸ را با قدرت آغاز نموده و در حال حاضر پیشگام در برنامه‌ها است.

ابراهیم جلیلی افزود: در سال جاری رونق تولید در سرلوچه فعالیت‌های معاونت اقتصادی و سرمایه‌گذاری قرار دارد و برنامه‌های متناسبی با شعار سال در این معاونت در حال پیگیری می‌باشد و چشم‌انداز توسعه هوشمند، سبز و پایدار صنعت و معدن منطقه و تبدیل شدن به یکی از قطب‌های تولید و صادرکننده محصولات صنعتی و معدنی در کشور را برای خود ترسیم کرده است. وی ادامه داد: از جمله برنامه‌های مهم در این حوزه می‌توان به:

- حمایت از واحدهای تولیدی کوچک
- آماده‌سازی زیرساخت‌های توسعه سرمایه‌گذاری در حوزه صنعت و معدن
- توسعه زنجیره‌های ارزش بر پایه مزیت‌های نسبی منطقه
- جلوگیری از خام‌فروشی، برنامه‌ریزی و ارائه راهکار جهت گسترش واحدهای فرآوری معدنی
- حمایت و فعالسازی واحدهای صنعتی و معدنی راکد و برنامه‌ریزی برای پیشگیری از غیرفعال شدن واحدهای فعال
- برندسازی محصولات صنعتی و معدنی
- انتقال تکنولوژی اشاره کرد.

معاون اقتصادی و سرمایه‌گذاری سازمان منطقه آزاد ماکو اظهار کرد: در همین راستا در دو ماه اول سال جاری، ۱۳ سرمایه‌گذار صنعتی جذب و جواز تاسیس ایجاد واحد صنعتی برای آنها صادر و عمجوز سرمایه‌گذاری غیرصنعتی نیز صادر گردیده است، که پس از بهره‌برداری اشتغال نزدیک به ۲۰۰ نفر را در پی خواهد داشت. همچنین ۵ فقره پروانه بهره‌برداری در بخش صنعت و معدن صادر شده و این واحدهای



## یادداشت



دکتر امیر قبری  
کارشناس حوزه فناوری اطلاعات و استراتژیا

## نقش اصلی شتاب‌دهنده در معرفی استارت‌آپ و جذب سرمایه گذار

از شروع استارت‌آپ‌ها در ایران مدت زمان زیادی نمی‌گذرد؛ همین مدت کوتاه نشان‌دهنده این است که فضای کارآفرینی در ایران به سرعت رشد کرده و به فضای نوآوری در کسب و کارها تبدیل شده است. البته برای اینکه کسب و کارهای نوپا یا همان استارت‌آپ‌ها در همان ابتدای کار به موفقیت دست پیدا کنند، نیاز به یک شتاب‌دهنده دارند که نقش اصلی شتاب‌دهنده، معرفی استارت‌آپ به بازار و جذب سرمایه‌گذار می‌باشد.

در سه سال گذشته ما شاهد تعداد زیادی شتاب‌دهنده در فضای کسب و کارهای نوپا بوده‌ایم که وظیفه اصلی شتاب‌دهنده‌ها انتخاب ایده‌ها یا استارت‌آپ‌ها و دادن سرمایه اولیه و فضای کار و خدمات مرتبط با رشد است که مدت زمانی که استارت‌آپ‌ها در شتاب‌دهنده با تیم خود حضور پیدا می‌کنند ۳ الی ۶ ماه می‌باشد.

در اواخر سال ۱۳۹۲ و اوایل سال ۱۳۹۳ موج تشکیل شرکت‌های استارت‌آپی در ایران شکل گرفته است و شروع به کار شرکت‌های کارآفرینی و استارت‌آپ‌ها در کنار مراکز رشد فن‌آوری رقم خورد. شتاب‌دهنده‌ها با تشکیل کارگاه‌های مرتبط و کار کردن بر روی محصولات و یا خدمات و ایجاد تفکر بازاریابی برای محصول و یا خدمات در بازار هدف دیجیتال ارائه شده است و این امکان را بوجود می‌آورد تا استارت‌آپ‌ها با توانایی بیشتر و سریع‌تری به بازار ارائه شوند و به این ترتیب پروسه موفقیت و شکست زودتر مشخص می‌گردد.

برای شروع می‌توان به برخی از دلایل شکست استارت‌آپ‌ها اشاره کرد: یکی از دلایلی که می‌توان به آن اشاره کرد، نیازسنجی بازار یا تحقیقات بازاریابی می‌باشد که آیا این ایده‌ای که قرار است استارت‌آپ شود، جزء دغدغه‌های بازار می‌باشد یا خیر و یا اینکه گره‌ای از مشکلات باز می‌کند.

مهم‌ترین نیازی که از شکست استارت‌آپ‌ها جلوگیری می‌کند، بررسی وضعیت رقبا در بازار هدف می‌باشد که آیا می‌تواند ایده‌ای که قرار است به استارت‌آپ تبدیل شود و محصول یا خدماتی را تولید کند قادر است مشتری‌های حجمی از بازار را به سمت استفاده از محصول یا خدمات استارت‌آپ بکشاند و یا نیش مارکت بازار و مهم‌تر از آن قدرالسهم بازار هدف برای این ایده چقدر است.

دلیل بعدی، عدم توجه به آن چه که باعث شکست می‌شود، بازاریابی محصول یا خدمات استارت‌آپ می‌باشد که در مرحله پس از ایده‌پردازی باید به بازاریابی محصول یا خدمات توجه داشت.

یکی از بخش‌هایی که به آن در بازاریابی توجه نمی‌شود، بازار سنجی است. سنجش وضعیت بازار و سنجش وضعیت رقبا نکته جالبی است که معمولاً به آن توجه نمی‌شود، وقتی ما برندی را تولید می‌کنیم، قابل تغییر است؛ همان طور که می‌بینیم این اتفاق در بسیاری از برندهای خارجی و داخلی افتاده است، پس نکته مهم این است که با توجه به وضعیت بازاری می‌توان آن را ری‌برند کرد و نام جدیدی برای استارت‌آپ در نظر گرفت.

یک بخش مهمی که هزینه زیادی برای سرمایه‌گذارانی که بر روی استارت‌آپ‌ها سرمایه‌گذاری می‌کنند، نقش آفرینی می‌کند و خیلی کمتر به آن توجه می‌شود، هزینه به دست آوردن مشتری می‌باشد. بیشتر استارت‌آپ‌ها برای به دست آوردن حجم بیشتر مشتری در جامعه هدفشان نسبت به رقبا با آن خیلی آشنا نیستند. نکته جالبی که در موضوع هزینه به دست آوردن مشتری وجود دارد، میزان ارزش که یک مشتری می‌تواند برای خرید محصول یا استفاده از خدمات استارت‌آپ خلق نماید، چقدر است و چقدر می‌توان مشتری را برای محصول یا خدمات استارت‌آپ وفادار نگه داشت؛ چراکه بیشتر استارت‌آپ‌ها دید تکنیکالی به محصول یا خدمات خود دارند، اصلاً به موضوعاتی که عنوان شد توجه نمی‌کنند؛ شاید این هم دلیل شکست بیشتر استارت‌آپ‌ها است.

تیم یا گروه یا بنیانگذاران یک استارت‌آپ که افرادی هستند که شکل اولیه یک استارت‌آپ را می‌سازند و مهم‌ترین نقش را در تیم استارت‌آپ رهبر یا لیدر آن دارد. رهبر شخصی است آرمان‌گرا با اهداف بزرگ که به نظرات افراد گروه خود احترام می‌گذارد و از اعتمادی که به او شده سوءاستفاده نمی‌نماید و با اقتدار تیم استارت‌آپ خود را به نقش‌آفرینی در بازار هدف برای ایجاد سود برای تمامی اعضای تیم و سرمایه‌گذاران استارت‌آپ می‌کشانند.

اغلب شتاب‌دهنده‌ها ایده‌هایی که بدون تیم باشند را قبول نمی‌کنند و داشتن تیم خوب از مهم‌ترین اتفاقاتی که مهم یک استارت‌آپ است.

تیم دیگری که می‌توان به آن توجه کرد، سرمایه‌گذاران هستند که نقش عامل دیگرو می‌تواند به آن توجه کرد، سرمایه‌گذاران هستند که نقش بسیار مهمی را در زنده ماندن استارت‌آپ ایفا می‌نمایند. اما آیا استارت‌آپ‌ها هم همانند سرمایه‌گذارها، سرمایه‌پذیر خوبی هستند؟ سرمایه‌پذیر بودن نقش اصلی سرمایه‌گذاری است و همیشه استارت‌آپ‌ها باید استراتژی پایان بودجه خود را پیش‌بینی و برای آن برنامه‌ریزی کنند که اگر برای راند دو و سه سرمایه‌گذاری وجو نداشت، چه استراتژی را باید برای بقاء خودشان انجام دهند.

نداشتن شفافیت در ایده استراتژی و تخصیص بهینه منابع و عدم در نظر گرفتن منابع موجود، یکی از دیگر موضوعات شکست‌پذیری استارت‌آپ‌ها است و نداشتن عدم تمرکز کافی بر روی محصول یا خدمات استارت‌آپ‌ها و ارائه محصول از رده خارج نیز از مواردی است که سریعاً باعث از بین رفتن استارت‌آپ‌ها می‌شود.

با توجه به ظرفیت‌هایی که در مسیر کارآفرینی استارت‌آپ‌ها ایجاد شده، باعث می‌شود جوان‌های با استعداد کشورمان خودشان آستین بالا بزنند و برای هم‌نسلی‌های خود و حتی نسل‌های آینده با کسب و کارهای نوپا یا همان استارت‌آپ‌ها مبنی بر فن‌آوری اطلاعات که نتیجه پیشرفت فن‌آوری در ایران شده و باعث ارتقای سطح کیفیت مردم و دسترسی آسان شده است و همراه و همگام با اهداف دولت الکترونیک می‌باشد؛ کسب و کار و خدمات جدید ایجاد کنند.

حمایت دولت الکترونیک کمک خواهد کرد که از بوروکراسی‌های اداری و دولتی کاسته شود و هدف عمده کسب و کارهای نوپا که ایجاد اشتغال است و مهم‌ترین دغدغه دولت الکترونیک می‌باشد؛ تحقق پیدا کند. در این مدت کوتاه ناظر هستیم که تعداد زیادی شغل ایجاد شده است، جوانان نخبه و توانمند که ایده‌های خلاقانه خود را تبدیل به کسب و کارهای نوپا می‌کنند که این خود مولد تولید مشاغل بسیار بر بستر دانش فن‌آوری اطلاعات است، باید بیشتر و بیشتر مورد حمایت قرار گیرند؛ چراکه اشتغال‌زایی را می‌توان به عنوان موتور محرک اقتصاد و پیشرفت و توسعه نگاه کرد.

مهم‌ترین گامی که می‌توان در راه توسعه و زیرساخت‌های ایجاد اشتغال در شرایط رشد و توسعه کنونی برداشت، حمایت از جوانان کارآفرین است که آثار عملکردشان تاثیر مثبت در فضای کنونی جامعه داشته است.

نکته‌ای که می‌توان به آن اشاره کرد، عدم آگاهی و آشنایی بعضی از نحوه فعالیت این نوع خاص از کسب و کارهای نو می‌باشد که متأسفانه باعث شده که انگشت اتهام به سمت جوانان و کارآفرینان موفق داخلی نشانه رود. در حال حاضر توجه زیادی به استارت‌آپ در دانشگاه‌های کار آفرینی در کل کشور شده و دانشجویان علاقه‌مند به این حوزه، روز به روز رو به افزایش هستند.

